

Bac pro Commerce



COMMERCE

Vous avez le sens du contact. Vous aimez argumenter et convaincre. Promouvoir un produit et participer à la mise en place d'une surface de vente vous motive. Devenez apprenti-vendeur en préparant un Bac pro Commerce !

Le diplôme

Le candidat est présenté à l'examen d'Etat du Bac pro Commerce à l'issue de la troisième année de formation. Il reçoit, en outre, le certificat de formation professionnelle de la CCI de Versailles Val-d'Oise/Yvelines délivré conjointement avec l'entreprise d'accueil, s'il a obtenu des résultats satisfaisants pendant les trois années de formation et s'il a passé avec succès les épreuves du Bac pro Commerce.

Les objectifs de la formation

Acquérir les savoir-faire et savoir-être suivants :

- Savoir préparer et mener une vente
- Organiser, gérer et animer l'espace de vente
- Détecter et répondre aux besoins de la clientèle
- Acquérir le statut de vendeur qualifié
- Maîtriser les tâches administratives en sachant utiliser les moyens informatiques pour la gestion commerciale

Nos partenaires

Des commerces traditionnels, de grandes enseignes, des grandes surfaces soutiennent nos actions de formation en engageant nos jeunes apprentis.

Déroulement de la formation

La formation se déroule sur 3 ans, sur le mode de l'alternance école-entreprise :

- 1 semaine à l'IFA (soit 2 100 heures de cours sur les 3 années)
- 1 semaine en entreprise

Conditions légales

- Etre âgé de moins de 26 ans dans le cadre du contrat d'apprentissage. Pas de limite d'âge pour un contrat de professionnalisation ou autre action de professionnalisation.
- Détenir un permis de travail pour les candidats étrangers
- Conclure un contrat de formation par alternance avec un employeur agréé ou habilité

Perspectives professionnelles

A court terme :

- Vendeur en magasin qualifié

A moyen terme :

- Chef de rayon
- Responsable magasin junior

Secteurs d'activité

L'activité du titulaire de ce Bac professionnel s'exerce en commerce traditionnel ou en grande distribution dans la vente de produits (et non de services).

Contact

Secrétariat pédagogique

Tél : 01 30 48 80 00

ifadelorozoy@versailles.cci.fr

IFA Robert Delorozoy

7, avenue des Trois Peuples

Montigny-le-Bretonneux

78067 St-Quentin-en-Yvelines

Cedex

Tél : 01 30 48 80 00

www.ifa.delorozoy.fr

Rémunération et contrat de travail

Le contrat d'apprentissage est un contrat de travail de type particulier par lequel un employeur s'engage, outre le versement d'un salaire, à assurer à un jeune travailleur une formation professionnelle méthodique et complète, dispensée pour partie en entreprise et pour partie au CFA.

Sous réserve de dispositions conventionnelles ou contractuelles plus favorables, l'apprenti perçoit un salaire dont le montant varie en fonction de son âge et de sa progression dans le ou les cycles de formation faisant l'objet de l'apprentissage. Cette rémunération est calculée sur un pourcentage du SMIC variable de 25% à 78%.

Pour plus d'informations, consultez la fiche contrat d'apprentissage.

(source dictionnaire permanent social 2008)



Cette formation est également accessible dans le cadre d'un contrat de professionnalisation.

Pour plus d'informations, consultez la fiche contrat de professionnalisation.

Modalités d'inscription

La sélection s'effectue sur dossier, tests et entretien de motivation.

Pré-requis

Avoir effectué au minimum une classe de 3^{ème} complète.

Programme de la formation

Enseignement général :

- Français
- Histoire/Géographie et citoyenneté
- Anglais
- Education artistique et arts appliqués
- EPS
- Méthodologie

Enseignement professionnel :

- Techniques de vente
- Mercatique
- Gestion
- Droit/Economie/ECJS
- Vie sociale et professionnelle
- Mathématiques

Exemples de travaux confiés en entreprise dans le cadre de l'apprentissage

- Préparer le lieu de vente et mettre en place des produits
- Animer et organiser des actions promotionnelles
- Gérer un rayon
- Gérer l'état des stocks
- Conduire, analyser et assurer le suivi d'une vente

Poursuite d'études envisageable

- BTS Management des unités commerciales
- BTS Négociation relation clientèle
- DUT Techniques de commercialisation
- Titre certifié niveau III Décorateur étalagiste visuel marchandiseur

Tout sur les écoles de la CCIV

www.ecoles.versailles.cci.fr